

TECHNICO-COMMERCIAL / CHARGÉ D'AFFAIRES F/H - CDI

PRESENTATION DE LA SOCIÉTÉ

La société NORMAN innove dans le génie industriel depuis plus de 40 ans.

Elle conçoit et fabrique des process incluant des machines spéciales alliant la mécanique, l'hydraulique, le pneumatique et l'automatisme.

Son savoir-faire lui confère une place importante sur la scène française et de nombreuses références internationales.

PRÉSENTATION DE L'ÉQUIPE

Notre équipe est composée :

- D'un service Commercial
- D'un Bureau d'études
- D'un service Achats
- D'un service Fabrication
- D'un service Assemblage / Préparation
- D'une équipe Montage
- D'un service après-vente

VOTRE CHALLENGE AU QUOTIDIEN ?

En lien avec la DIRECTION GENERALE et la DIRECTION COMMERCIALE, votre challenge sera d'établir des offres commerciales et de suivre les projets de clients existants sur la France entière.

VOS MISSIONS PRINCIPALES ?

➤ MISSIONS COMMERCIALES

- Animer et compléter le réseau d'agents actuel de Norman (Dans le cas d'un commercial Export)
- Analyser les consultations clients (notamment les contraintes du cahier des charges)
- Elaborer le plan projet avec le « BE projets ».
- Préparer et rédiger les offres à l'aide du tableau de chiffrage.
- Présenter les offres à la DG pour validation avant tout envoi aux clients.
- Vérifier avec les différents services (BE, achats, fabrication, ...) les éléments de chiffrage et les délais de l'offre permettant de faire le meilleur compromis compétitivité / profitabilité
- Présenter l'offre finale et négocier avec le client.
- Véhiculer la notoriété de NORMAN à travers le sérieux de nos offres et le sérieux de nos conseils sur la France entière (2 à 3j de déplacement/semaine).

COMMERCIAL / CHARGÉ D'AFFAIRES F/H - CDI

➤ SUIVI D'AFFAIRES

- Organiser la réunion de lancement d'affaire où seront définis les acteurs de l'affaire, les responsables d'études, d'achat, le chargé d'affaire et les jalons de l'affaire.
- Suivre l'évolution de l'affaire tout au long de son avancement au sein de l'entreprise et sur site : études, fabrication, montage, essais, mise en route.

LES AVANTAGES DU POSTE ?

- Salaire brut : Annuel entre 38 et 45K€ + partie variable en fonction du CA annuel
- Véhicule de service
- Prime variable en fonction du résultat annuel de l'entreprise
- Chèques cadeaux en fin d'année
- La moitié de la mutuelle prise en charge par l'entreprise
- Les tickets restaurant

VOTRE PROFIL ?

Vous êtes issu(e) d'une formation technique dans le domaine mécanique (Bac à Bac + 5) avec des appétences commerciales et vous justifiez d'une expérience sur un poste similaire de plus de 3 ans. Vous maîtrisez les outils de DAO (SolidWorks), le dessin technique et les assemblages mécaniques. Il va sans dire que vous êtes rigoureux(se) avec des capacités rédactionnelles développées.

Ajouté à cela, votre implication et votre sens de la communication ainsi que votre esprit d'équipe feront de vous le/la candidat(e) idéal(e).

POURQUOI REJOINDRE NOTRE EQUIPE ?

- ✓ Une ambiance de travail sympathique
- ✓ Des missions diversifiées
- ✓ L'opportunité de pouvoir évoluer au sein d'une structure reconnue à l'international
- ✓ Une large autonomie dans la conduite de votre mission
- ✓ La possibilité de pouvoir voyager dans différentes régions de France et dans différents pays en fonction de vos capacités linguistiques.

Envoyez votre CV à jour par mail à Émilie CLÉRET sur e.cleret@norman-sa.com